



## Styrelsens yttrande och förslag över tre motioner, inkomna 2016 och 2017

Till Seglardagarna 2016 och 2017 har inkommit tre motioner med lydelse som avser att se över SSF avgiftsstruktur, se bilaga 1, 3 och 5. Svaren till dessa motioner finns i bilagorna 2, 4 och 6.

Enligt Seglardagens beslut har en arbetsgrupp skapats för att se på frågan om SSF avgifter och den nytta som erhålles för avgiften. I arbetsgruppen har de klubbar och distrikt som avgett motionerna deltagit, samt andra distrikt, klubbar och enskild person också medverkat.

SSF tackar deltagarna i arbetsgruppen för färdefula synpunkter, som SSF styrelse har beaktat i motionsvaret. SSF styrelse är dock ensamt ansvarig för yttrandet.

SSF styrelse uppfattar att det råder stor okunskap om avgiftens storlek och de förmåner som medlemsavgiften får.

Det finns ingen anledning att ändra avgiften från medlemmarna. De är låga. En golfspelare betalar ca 300 kr årligen till Svenska Golf förbundet. Det är sex gånger mer än en seglare betalar till SSF. Det finns dock en rad åtgärder som bör och kan genomföras.

- "SeglarSverige" måste tydligare påpeka den "låga" avgift som de enskilda medlemmarna betalar till SSF. Avgiften är per medlem och år mellan 45 och 50 kronor. Det är en "fika med bröd".
- Uppväxlingen är stor. Av SSF omsättning är medlemsavgifterna ca 1/5 av den totala omsättningen. Men det är viktigt med många medlemmar. Ju fler medlemmar ju större synlighet hos RF och ju mer pengar till bl.a. barn- och ungdomsverksamheten, som uppgår till storleksordningen 4-4,5 milj per år. Det är ungefär samma storleksordning som medlemsintäkterna.
- SSF bör fortsätta med modellen med låg medlemsavgift och att de medlemmar som nyttjar mer än "grundutbudet" betalar extra avgift. Till exempelvis kappseglare som köper en tävlingslicens för 300 kr per år och klubbar som arrangerar tävlingar på högre nivå än lokal nivå, som betalar tävlingsavgift.
- SSF måste uppdatera och utveckla medlemsfoldern och eventuellt skapa flera, mer riktat material till utvalda målgrupper.
- SSF bör fortsätta satsningen på det påbörjade arbetet med klubbkonsulenter och "tightare" samarbete med distrikt och dess sailcoacher.
- SSF måste satsa mer på kommunikation. Under 2018 införs därför en 50% tjänst på kansliet, som ska hålla ihop arbetet. Avsikten är även att kommunikationsbyrå ska hjälpa till.
- SSF måste tydligt särskilja avgiften till SSF från avgiften till distriktet. Avgiften är idag från 1-18 kr och många tror att det också är en avgift till SSF. Bör utredas om inte distrikten själva ska fakturera.

## Rapport - Arbetsgruppen för differentierade klubbavgifter



### **Uppdrag**

Arbetsgruppens jobbar på uppdrag av Svenska Seglarförbundets styrelse. Uppdraget består i att se över möjligheten till differentierade klubbavgifter. Styrelsen skall enligt seglardagsbeslut avlägga rapport (eller förslag) vid Seglardag 2017 för beslut på Seglardagen 2018.

### **Bakgrund**

Medlemmarnas, klubbar och klassförbundens avgifter beslutas årligen på Seglarförbundets årsmöte. Förslag på avgifter ges från SSF:s styrelse som går ut till samtliga medlemmar tillsammans med årsmöteshandlingarna.

Frågan kring klubbarnas avgifter till Svenska Seglarförbundet kom upp i samband med sammanslagningsdiskussionerna mellan SSF och Svenska Båtunionen runt 2012-2013.

Därefter startade diskussioner framförallt bland klubbar i Stockholms distriktseglarförbund som gällde sektionförening mm. Detta i sin tur resulterade i beslut om en arbetsgrupp/referensgrupp på Seglardagen 2016.

Till Seglardagen 2017 inkom även en motion från Grötvik SS, med liknande lydelse. Arbetet med Grötvik SS har därefter infogats i det ursprungliga arbetet, enligt beslut på seglardagen.

### **Arbetsgrupp**

Arbetet har genomförts med en arbetsgrupp med deltagare från klubbar och distrikt, samt SSF centralt. Gruppen har förändrats över tid, och har haft deltagande från följande personer:

Odd Lindqvist, Stockholms SF  
Bosse Donat, Mälardalens BK  
Rickard Westberg, kommunikatör, seglare  
Håkan Enerud, Mellannorrlands SF  
Kristian Karlsson, KMS Nordön  
Jan Hellström, KMS Nordön  
Johan Westling, Väst kustens SF  
Johan Sölve, Grötvik SS  
Sven Palmkvist, Grötvik SS  
-  
Stefan Rahm, SSF, t.o.m. mars 2017  
Marie Björling Duell, SSF, fr.o.m. mars 2017  
Emelie Lindström, SSF  
Mikael Stamma, SSF styrelse, sammankallande



## Utgångspunkter

Utgångspunkter för arbetsgruppens arbete:

Vision för svensk segling "Svensk Segling – tillgänglig för alla!"

Se över innehåll och värde av klubbarnas medlemskap i förhållande till medlemsavgiften.

Diskutera olika differentieringsmöjligheter av medlemsklubbar och klubbarnas medlemmar.

Om tid finns skall även medlemskapet för klassförbund och avgifter ses över.

## Klubbarnas nuvarande medlemsavgifter

ÅRSavgifter Klubbar		NORMALavgift	SBU ANSLUTEN KLUBB
FAST avgift		800 kr	800 kr
RÖRLIG avgift	Individuella medlemmar	50 kr/individuell medlem	45 kr/individuell medlem
	Familjer	100 kr/familj	67 kr/familj

## Distriktsavgift

Därutöver tillkommer en avgift till distriktsseglarförbundet som är olika beroende på vilket distrikt klubben tillhör. Denna avgift ligger på 1-18 kr. För 16 av 17 distrikt faktureras denna avgift av SSF vilket gör att klubben möjligtvis upplever att denna avgift tas ut av SSF.

## Innehåll i medlemskapet

När det gäller innehållet i medlemskapet i Svenska Seglarförbundet kunde gruppen konstaterade att innehållet i medlemskapet är relativt omfattande och att det finns en rad värden. Dessa beskrivs i SSF folder medlemsförmåner.



**Tio medlemsförmåner som ger din klubb vind i seglen**

Svenska Seglarförbundet finns till för våra medlemmar. Det betyder att vi stöttar klubbarna och erbjuder verktyg som hjälper till att utveckla seglingens utbud och tillgänglighet för alla. Genom att ta vara på de möjligheter som medlemskapet erbjuder får det bliklara för dig och dina medlemmar att komma ut på vatten. Vi hjälper dig att utvärdera verksamheten och efter en analys och behovsbeskrivning gör vi åtgärder och utvärderingar tillsammans.

**”**

Vi har slagit klubbrekord i antal seglarskoleelever. Vi har även haft rekordmånga besökare och seglare på våra event och träningar. Vi vill tacka för allt stöd vi får från SSF. Nu taggar vi inför nästa sommar!”

JENNY ANDERSSON  
SEGLARLEKARENSVAR, BOKHOLM, JÄTTLÖRETT



**1. Ekonomiskt stöd**  
Som medlem i Svenska Seglarförbundet kan du få en mängd bidrag till verksamheten, till exempel:

- LOK-utbild**  
Lokal aktieinvestering för ekonomisk förbättring av klubben för barn mellan 2-25 år.
- Identitet**  
Möjligt att utvärdera kan beviljas för att erbjuda verksamheter med inbudsavgift rekrytera och utvärdera barn och ungdomar.
- Arbetsgissningsbidrag**  
Om klubben till exempel ska inleda verksamheter för sin seglingsområde, ring för mer information om hur du kan ansöka om bidrag från distriktsförbundet.
- LOVA-bidrag**  
Lokala verksamhetsbidrag som hjälper till att minska belastningen av medlemskapet och näringslivet på den lokala hemorten.
- Bidrag med Svenska Seglarförbundet**  
Vad som helst som rekryterar medlemmar.
- Skattelättnader**  
Om du har en verksamhet som medlem i Svenska Seglarförbundet kan du ansöka om bidrag till klubben för att betala arbetsgivaravgifter till ledare och funktionärer för den distriktsliga verksamheten.

**2. Förmånliga försäkringar**  
Genom medlemskapet i Svenska Seglarförbundet är din klubb försäkrad via Klubbansvariförbundet. Detta betyder att din klubb automatiskt är klubbansvarig för Svenska Seglarförbundet med hjälp av Svenska Seglarförbundet ett bra grundskydd och ersättning:

- Försäkring för klubbens verksamhet
- Ansvarförsäkring för medlemmar och deltagare

**3. Klubbstöd på plats**  
För dig som har en klubb som är medlem i Svenska Seglarförbundet och distriktsförbundet kan du få stöd på plats som ger klubben extra stöd.

**4. Utbildningsstöd**  
Tillgång till Svenska Seglarförbundet och distriktsförbundet utbildningsprogram som tillhandahåller material som hjälper till med utbildning.

**5. Arrangera seglarskola**  
SSF erbjuder dig att vara klubbens utbildningsansvarig för dig själv och andra medlemmar. Detta innebär att du kan erbjuda utbildning till medlemmar och andra medlemmar.

**6. Juridiskt stöd**  
Distriktsförbundet erbjuder expertis inom föreningsjuridik och skattjuridik till medlemmar i Svenska Seglarförbundet medlemmar juridiskt stöd inom exempelvis skatt och arbetslag.

**7. Kostnadsfri hemsida**  
Egen hemsida med olika funktioner genom IdrottOnline, ett gemensamt system för kommunikation mellan medlemmar, förenings och förbund.

**8. Exklusiva partneravtal och rabatter**

- Rabatt på hotell för alla klubbens medlemmar:**  
Scandic, Quality Hotel, Quality Inn, Clarion hotell fakturerar på mellan 15-30% övernattnings samband med aktivitet/besök.
- Rabatt på hyrtaxi:**  
Medlemskapet ger tillgång till rabatter på hyrtaxi på bästa möjliga pris i olika städer.
- Rabatt på datorprogram**  
Klubben får årliga Microsoft programvaror till rabatterat pris via Microsofts donationsprogram.

**9. Övriga medlemsrabatter:**

- Bidrag till Svenska Seglarförbundet till exempel rabatter
- Rabatt med SAS, Sveriges Flyglinjer
- Företags
- Bidrag
- Årsk- och utvecklingsprogram
- Tid

**10. En partner inom kappsegling**  
SSF erbjuder deltagare i olika typer av seglingstävlingar, tävlingar, tävlingar och andra aktiviteter för att utvärdera kappseglingens verksamhet i din klubb.



*Svenska Seglarförbundets tio främsta medlemsförmåner för klubben finns presenterat en i folder på [svensksegling.se](http://svensksegling.se).*

Uppfattningen är att dessa förmåner inte kommunicera tillräckligt tydligt och här finns en tydlig förbättringspotential för att förstå värdet av medlemskapet. Dessutom fanns frågor och utgångspunkter som har diskuterats inom gruppen.

1)SSF måste bli bättre på att informera och kommunicera medlemskapets innehåll. En början är att SSF använder sig av klubbkonsulenter, med målet att samtliga klubbar ska besökas. Helst på styrelsenivå, då det är i klubbens styrelse de strategiska besluten tas och då bör relevant information bilda underlag om tex ansökningar av bidrag, kunskap om vilka bidrag som finns. Långsiktigheten är viktig.

2) SSF har en stark position när det gäller satsning på att utbilda och utveckla barn och ungdomar. Storleksordningen för detta är årligen 4 - 4,5 milj. kr, vilket är samma storleksordning som samtliga medlemsavgifter från de anslutna klubbarna till SSF. Det är viktigt att förstå att det är RF, Postkodlotteriet m.fl. som bland annat gör denna ungdomssatsning möjlig. Ett starkt SSF garanterar fortsatt satsning på framtida generationer.

3) Framtiden handlar bland annat om hur klubbarna och SSF lyckas med den långsiktiga rekryteringen. Räcker det med att bara rekrytera barn till båtfarare, eller behöver man vidga rekryteringen? Framtida medlemmar bildar basen för den framtida ekonomin.

4) SSF anslutna klubbar ser olika ut. Något förenklat kan dessa delas in i tre olika kategorier:

- Klubb utan aktiv verksamhet utan fungerar som parkering och för vinteruppläggning
- Klubb med mycket verksamhet, behöver inte alltid ha egen hamn
- Klubb med både aktivitet och egen hamn

Att våra insatser och informationsmaterial kommer att se olika ut i dessa tre kategorier är mycket troligt. Har SSF och distrikten kraft för det?

### **Differentieringsmöjligheter?**

Motionärerna har beskrivit en önskan om att SSF ska differentiera avgiften beroende på om medlemmen har båt, segelbåt, är aktiv seglare mm. Hur kan vi differentiera medlemmar i en klubb? I så fall hur utan att behöva göra en subjektiv bedömning som riskerar bli olika från år till år eller beroende på vem som gör bedömningen. I jämförelse med tex en Fotbollsklubb – ska då de aktiva ha en högre avgift? Även avgift om man äger en fotboll?

Klubbar skulle kunna differentieras utifrån storlek, antal båtar, vilka aktiviteter man har inom klubben, antal medlemmar i IdrottOnline (se nedan).

Inom klubben skulle medlemmarna kunna differentieras utifrån ålder, kön, båt man äger, intresse, hur aktiv man är osv.

Ett problem med differentiering av klubbens medlemmar är att alla medlemmar täcks av en olycksfallsförsäkring <https://svenskasjo.se/for-batklubbar/#ssf>

En differentiering av medlemskapet och dess avgift har inte funnits vara lämpligt sätt.



### **Medlemmar i IdrottOnline – rabatt?**

IdrottOnline förknippas av många med tung administration och omodernt gränssnitt.

Vi kan dock konstatera att IdrottOnline fortsatt är mätverktyget som RF använder sig för fördelning av bidrag till SSF och andra specialförbund. Antalet medlemmar i IdrottOnline är därför ett viktigt mått på seglingens popularitet och kommer att påverka bidragsnivån från RF till SSF. Fler medlemmar ger större bidrag.

Mot denna bakgrund är det rimligt att diskutera möjligheten av att ge rabatt för varje ny medlem som, en av SSF ansluten klubb, lägger in i IdrottOnline. Rabattens storlek ska stimulera att klubbarna ser detta som en viktig uppgift. Rabatten ska utgå det år en medlem registreras komplett.

Kan en rabatt utgå det första året som en medlem registreras i IdrottOnline?

Många klubbar har ordning på sitt medlemsregister och de har inte erhållit rabatt, ska då de som inte har ordning få det?

GDPR - Den nya Dataskyddsförordningen, GDPR, är en EU-förordning som innebär ett starkt skydd för enskildas personliga integritet och ställer hårdare krav på hur personuppgifter får behandlas. Från och med 25 maj ersätter GDPR Personuppgiftslagen. För idrotten innebär det hårdare regler kopplat till vilka personuppgifter som får behandlas och på vilket sätt personuppgifter behandlas inom en organisation. Det påverkar samtliga ställen där personuppgifter finns såsom medlemsregister, tävlingssystem, resultatlistor, licenshantering, e-post och hemsidor eller liknande.

Eftersom personuppgifter är alla uppgifter som direkt eller indirekt kan kopplas till en fysisk levande person går det inte att göra en uttömmande lista på allt som anses vara personuppgifter. Några exempel är namn, personnummer, e-postadresser, bilder, telefonnummer och adress.

I detta läge tror vi inte att en rabatt för nya medlemmar i IdrottOnline är rätt, då vi inte kan överblicka resultatet av GDPR och även hur RF ser på detta.

### **Slutsatser**

Den enskilde medlemmen betalar bara 50 kr eller mindre till SSF. Det motsvarar "en majblomma" eller "en fika med bröd".

Att inte ändra det gällande avgiftssystemet.

Det har framkommit att avgifterna till SSF och till distrikten är svåra att skilja åt, beroende att det i alla fall, utom ett, är samma avsändare. Det påverkar synen på avgiftens storlek till SSF. Den generella årsavgiften är som "en fika med bröd", som växlas upp till årliga miljonbelopp för utbildning av våra barn och ungdomar. De som tävlar betalar för detta genom tävlingsavgifter och startavgifter.

SSF måste bli bättre på att förmedla medlemsförmånerna. Här har tagits ett stort steg under 2017, med nya klubbkonsulenter. Det finns även ett antal Sailcoacher. Dessa koordineras nu under "en hatt", vilket bör göra skillnad i kontakterna med både klubbar och distrikt. Vi kan i flera fall dra slutsatsen att informationen "fastnar" och inte når medlemmarna och i vissa fall inte heller alla i respektive styrelse.

### **Arbetsgruppen föreslår följande åtgärder:**

- Att tydligare påpeka den "låga" avgift som de enskilda medlemmarna betalar till SSF.
- Tydligare definiera och särskilja avgiften till SSF från avgiften till distriktet.



- Fortsätta med modellen med låg medlemsavgift och att de grupper som nyttjar mer än "grundutbudet" betalar extra avgift. Ex. kappseglare köper en tävlingslicens och klubbar som arrangerar tävlingar på högre nivå än lokal betalar tävlingsavgift.
- Uppdatera medlemsfoldern och eventuellt skapa flera, mer riktat material till utvalda målgrupper.
- Fortsatt satsning på det påbörjade arbete med klubbkonsulenter och tigtare samarbete med distrikt och dess sailcoacher.
- SSF måste satsa mer på kommunikation. Under 2018 införs därför en 50% tjänst på kansliet, som ska hålla ihop arbetet. Avsikten är även att kommunikationsbyrå ska hjälpa till.

SSF tackar arbetsgruppen för fint genomfört arbete.



**Bilagor:**

- 1 Motion till Seglardagen 2016 från Mälarhöjdens Båtklubb (MBK)  
angående avgifter till förbundet.
- 2 Styrelsens svar
- 3 Modernare struktur och avgifter – motion till Seglardagen 2016, Stockholms SF
- 4 Styrelsens svar
- 5 Grötviks Segelsällskap – Medlemsavgift till SSF, motion till Seglardagen 2017
- 6 Styrelsens svar



Mälarhöjdens Båtklubb

Till Svenska Seglarförbundet

## **Motion till Seglardagen 2016 från Mälarhöjdens Båtklubb (MBK) angående avgifter till förbundet.**

MBK motionerar om att ge SSF:s styrelse i uppdrag att se över avgifterna och ta fram förslag på debiterings principer för de mindre båtklubbarna.

Vi tycker inte det är riktigt att medlemmar med motorbåt, passiva medlemmar och stödjande medlemmar ska ingå i underlaget för avgiften till Svenska Seglarförbundet. Vår klubb har ca 600 medlemmar av dessa är ca 200 aktiva med hamn- eller varvsplats och av dessa är endast 23 ägare till segelbåtar. Vi har väldigt svårt att inför övriga medlemmar argumentera för att det är en fördel för MBK att vara med i Svenska Seglarförbundet. Om frågan skulle tas upp bland våra medlemmar så skulle de med största sannolikhet inte rösta för. Vi är övertygade att klubbar liknande vår har ungefär samma uppfattning. Lite trist om fler klubbar överger förbundet, vilket vi har märkt börjat ske. MBK är annars för seglingssporten och ser gärna att fler medlemmar övergår till att segla. Vi samarbetar med vår systerklubb Mälarhöjdens Kanotsällskap MKS med seglingskurser i våra gemensamt ägda 2-kronor. Vi tillhandhåller även extra platser hos oss för MKS segeljollar.

Mälarhöjden 2015-10-25

För Mälarhöjdens Båtklubb

Bo Donath

Vice ordf.

08-646 20 25, 073-707 19 48

Postadress: Mälarhöjdens Båtklubb. Box 427, 129 04 Hägersten





## Bilaga 2

### Styrelsen yttrande över motion

Styrelsen är medveten om problemet, av den anledningen så togs frågan upp redan på Seglardagen 2015.

Seglardagen 2015 tillsatte en grupp att utreda och ta fram förslag på hur Seglarförbundet kan differentiera avgifterna så att vissa grupper betalar mindre än andra grupp. Förslaget lades fram på den extra seglardag som var i november 2015, stämman beslutade att inför sanktionsavgifter och tävlingslicenser.

Styrelsen uppskattar MBK motion och ser det som en viktig input.

Styrelsen kommer försätta med arbetet med differentierade avgifterna, detta kommer att ske med kansliet och den personal som är ute på fält för att fånga upp idéer.

Det viktiga är att avgiftsuttaget måste vara enkelt och lätta att förstå samt att avgiften speglar det klubben och den enskilda klubben får.

Att ändra en avgiftsstruktur tar tid och styrelsen vill gå långsamt fram för att se hur tagna beslut slår. Styrelsen anser härmed att motionen är besvarad.

[Styrelsen förslag till beslut](#)

Att Seglardagen ska avslår motionen.



## Modernare struktur och avgifter – motion till Seglardagen 2016

### Bakgrund

Stockholms Seglarförbunds styrelse ser att förändringar i medlemsstruktur och avgiftsmodell för seglingsidrotten i Sverige behöver moderniseras. Vår motion om avgifter till Seglardagen 2014 bifölls med hänvisning till att arbetet ingick i det då pågående strategiarbetet. Beslut om avgifter på Extra Seglardagen 2015 tog inte upp detta och inget har ändrats avseende nivåer och struktur för medlemsavgifter.

Det blev ett informationsvakuum efter Seglardagen 2013 om framtida struktur eftersom samgående med SBU inte kom vidare

Rekrytering av IF till SSF har avstannat lite av praktiska skäl men vi har några exempel på IF som i allra högsta grad behöver bli anslutna.

### Förslag till Seglardagen 2016

Vi föreslår att Seglardagen beslutar om att bilda en arbetsgrupp bestående av representanter från SSF, intresserade distriktsförbund samt större intresserade klubbar och klassförbund.

Medskick till arbetsgruppen:

- Högre fast årlig avgift per klubb
- Högre avgift för registrerade och aktiva seglare
- Lägre avgift för de som är aktiva som funktionärer mm i en klubb
- Lägre avgift för alla i klubben som vill stödja seglingsidrotten
- IOL ska vara det system som är underlag för en klubbs avgifter
- Avveckla familjemedlemskap för att förenkla administration för både klubbar och SSF samt att IOL inte stödjer denna medlemsform. StSF avskaffade familjemedlemsformen 2009.

### Konsekvenser

Vi ser ett stort behov att möta pågående förändringar som pågår i flertalet klubbar inom vårt distrikt. Några större klubbar har lämnat eller diskuterar att lämna SSF av kostnadsskäl. Detta vet vi genom faktiska utträden, kontakt med IF samt via vår enkät i april 2013. Vi vet att konsekvensen är att fler klubbar väljer att lämna SSF om inte avgiftsstrukturen ändras.

### Yrkande



Vi yrkar att arbetsgrupp bildas snarast efter Seglardagen 2016 bestående av representanter från SSF, intresserade distriktsförbund samt större intresserade klubbar och klassförbund. Arbetsgruppen ska komma med förslag till moderniseringar senast till Seglardagen 2017 för beslut.

Styrelsen för Stockholms Seglarförbund, 2015-12-30

Bilaga 4

### [Styrelsen yttrande över motion](#)

Styrelsen håller delvis med motionären att en översyn avgifter ska försätta.

Seglardagen 2015 tillsatte en grupp att utreda och ta fram förslag på hur Seglarförbundet kan differentiera avgifterna så att vissa grupper betalar mindre än andra grupp. Förslaget lades fram på den extra seglardag som var i november 2015, stämman beslutade att inför sanktionsavgifter och tävlingslicenser.

Styrelsen kommer försätta med arbetet med differentierade avgifterna, men att skapa en mera komplicerad struktur kommer att motverka syftet

Styrelsen anser därmed att motionen är besvarad.

### [Styrelsen förslag till beslut](#)

Att Seglardagen ska avslår motionen.



## **Motion1 - Grötviks Segelsällskap – Medlemsavgift till SSF**

### **Bakgrund**

Grötviks Segelsällskap (GSS) har, liksom andra klubbar i landet, framfört åsikter om hur Seglarförbundet tar ut avgifter för medlemskap. Vi har den uppfattningen att självfallet skall klubbarna debiteras för de medlemmar som har segelbåt, men inte för andra kategorier. GSS har c:a 630 medlemmar, varav c:a 60 innehar segelbåt, c:a 270 motorbåt och c:a 300 är utan båt.

Enligt SSFs protokoll från Seglardagen 2016, skall de medlemmar i en klubb ansluten till SBU, vilket GSS är, erlägga 45 kr per medlem.

De tidigare motionerna i frågan, har konsekvent avisats av styrelsen inför Seglardagens behandling av desamma. I det senaste protokollet från Seglardagen (2016), har det dessutom ansetts behövt att notera att avslagsbeslutet var enhälligt, motion 4.

Vi menar att Seglarförbundet måste leva i den tid det verkar. Detta innebär att man måste anpassa sig till verkligheten, vilket i våra ögon innebär att man avgiftsbelägger den medlemskategori som berörs av verksamheten. Ingen annan!

De medlemsförmåner som Seglarförbundet erbjuder, efterfrågas inte av motorbåtsägare och medlemmar utan båt.

Denna fråga kräver inga utredningar, som fördröjer ett riktigt beslut. Vi inser att den förändring vi eftersträvar, medför ändrade förutsättningar för Seglarförbundets ekonomi. Men detta får inte vara ett skäl för att fatta ett rätt beslut i frågan.

### **Yrkande**

Grötviks Segelsällskap yrkar att endast medlemskategorin "segelbåtsägare" skall omfattas av Seglarförbundets medlemsavgift.



## Styrelsens yttrande över motion 1

Efter en inlämnad motion 2016 till Svenska Seglarförbundet gav Seglardagen styrelsen uppdraget att tillsätta en arbetsgrupp med syfte att se över möjligheten till differentierade klubbavgifter. Enligt beslutet skall styrelsen avlägga rapport eller förslag vid Seglardag 2017.

Under sensommaren 2016 tillsattes arbetsgruppen som kommer att lämna sin rapport vid Seglardagen 2017.

Styrelsen instämmer med motionären i huvudfrågan. Det är av yttersta vikt att förbundets medlemmar förstår nyttan med att betala en avgift till förbundet. Att medlemmarna informeras om vad avgiften går till och vad den genererar för svensk båtliv och inte bara kappseglare som motionären tycks vilja framhäva.

Utan att i detta motionssvar gå in i detalj i hur arbetsgruppen resonerat vill arbetsgruppen ändå ta tillfället i akt och belysa några delar som visar på komplexiteten i frågan och att om möjligt öka förståelsen från motionären.

- En *översyn av SSF:s erbjudande* till SSF:s medlemmar har genomförts och om detta *erbjudande står i paritet med avgiften* och om klubben *känner till erbjudandet*.

- *Antal medlemmar i IdrottOnline* ger SSF intäkter och om en klubb har stor andel av sina medlemmar inlagda borde det kunna ge en rabatt på medlemskapet. Dock är SSF mycket mån om att behandla personuppgiftslagen och allra helst då allra helst med tanke på den omfattande reform av dataskyddet som träder i kraft i Europa 2018. Samtidigt vill SSF verka för minskad byråkrati och "mer tid för idrott".

- Olika *avgiftsmodeller* med olika *differentieringsmetoder* har diskuterats. Klubbar skulle kunna differentieras utifrån storlek, antal båtar, ålder, kön, båt man äger, intresse, vilka aktiviteter man har inom klubben osv. Hur kan vi differentiera medlemmar i en klubb utan en subjektiv bedömning som riskerar bli olika från år till år eller beroende på vem som gör bedömningen. Och om man skall differentiera, skall de olika grupperna ha olika erbjudande inom klubben. Skall några täckas av en olycksfallsförsäkring och andra inte.

- Det faktum att *distriktsavgiften* faktureras av SSF gör att flera klubbar upplever att denna avgift tas ut av SSF. Att distriktets erbjudande ser olika ut och att avgiften den varierar mellan 3-14 kr/medlem gör också att bilden ser olika ut i landet.

Avslutningsvis vill styrelsen tacka motionären för att man håller frågan aktualiserad och att arbetsgruppen får in fler perspektiv på densamma.

## Styrelsens förslag till beslut

SSF:s styrelse yrkar på avslag eller bordläggning av motionen och att Grötviks SK ingår i arbetsgruppen som kommer att lämna förslag till Seglardagen 2018.

*I foldern Svenska Seglarförbundets tio främsta medlemsförmåner presenteras några av de delar som klubben får för den årliga avgiften på 45 kr/medlem och år.*